



SwissLife
Select

Bilanz 2017

Swiss Life Select Österreich GmbH

Swiss Life Select Österreich

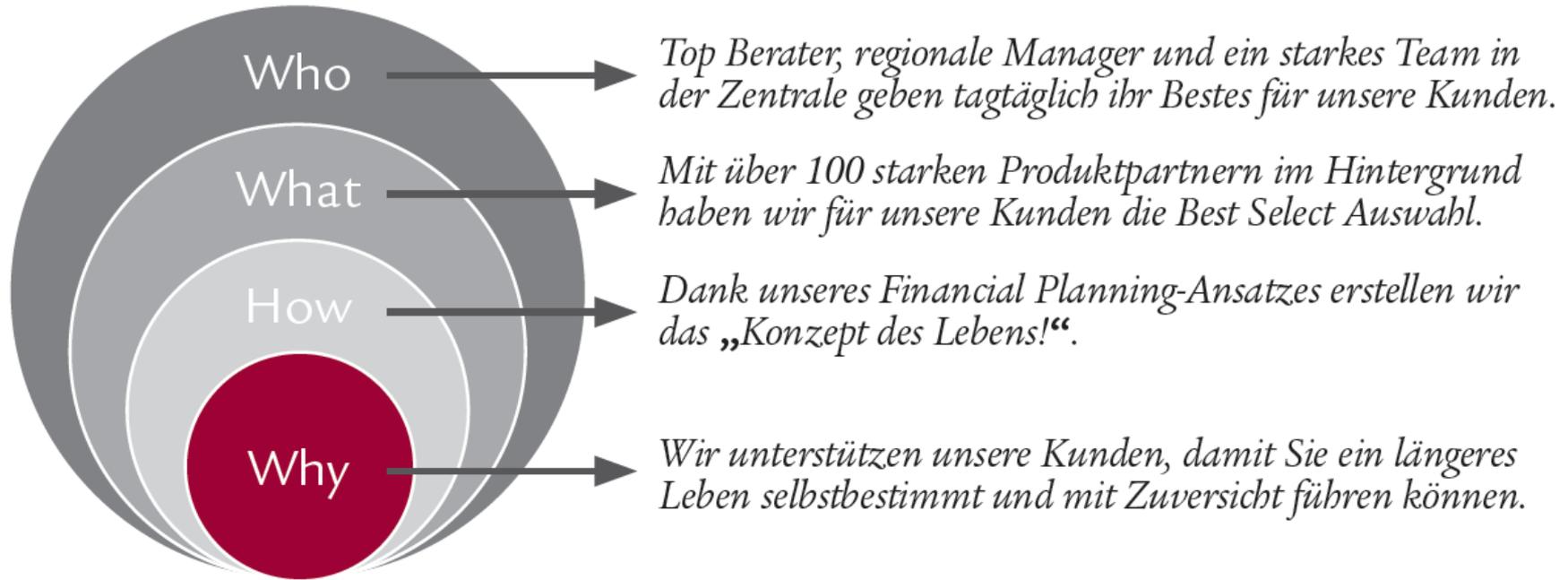


Christoph Obererlacher
Vorsitzender der Geschäftsführung

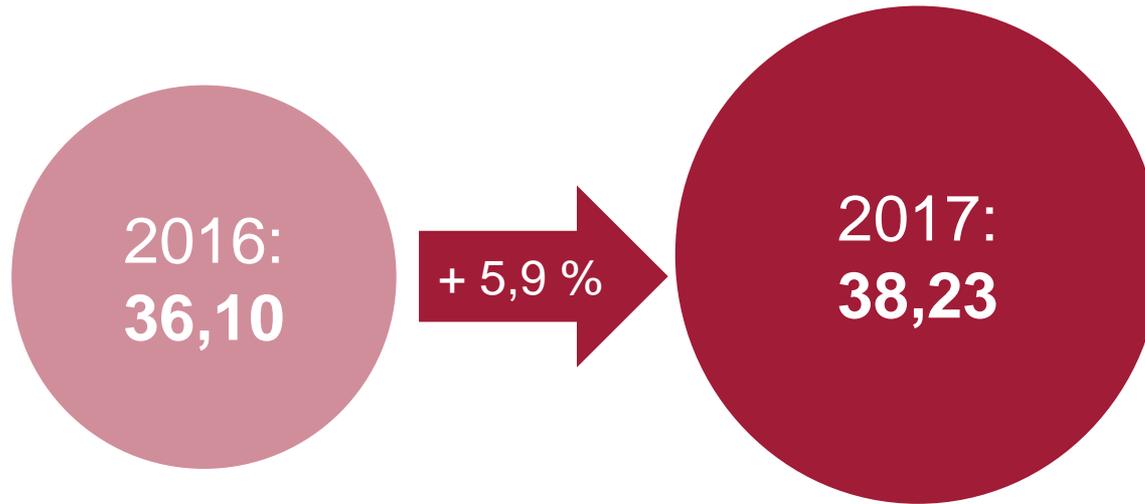


- Teil der international tätigen Swiss Life-Gruppe und Marktführer unter den heimischen Finanzberatern
- Swiss Life Select Österreich betreut rund 100.000 Kunden mit laufenden Verträgen
- 300 Vermögensberater
- 75 Mitarbeiter in der Zentrale

Die wesentlichen Eckpfeiler des Geschäftsmodells

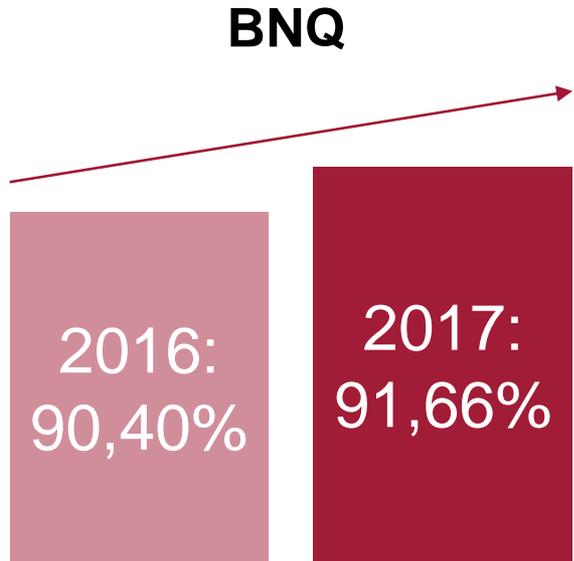


Erfolgreiches Geschäftsjahr – deutliche Umsatzsteigerung



Provisionserträge (in Mio. EUR)

Steigerung der Geschäftsqualität

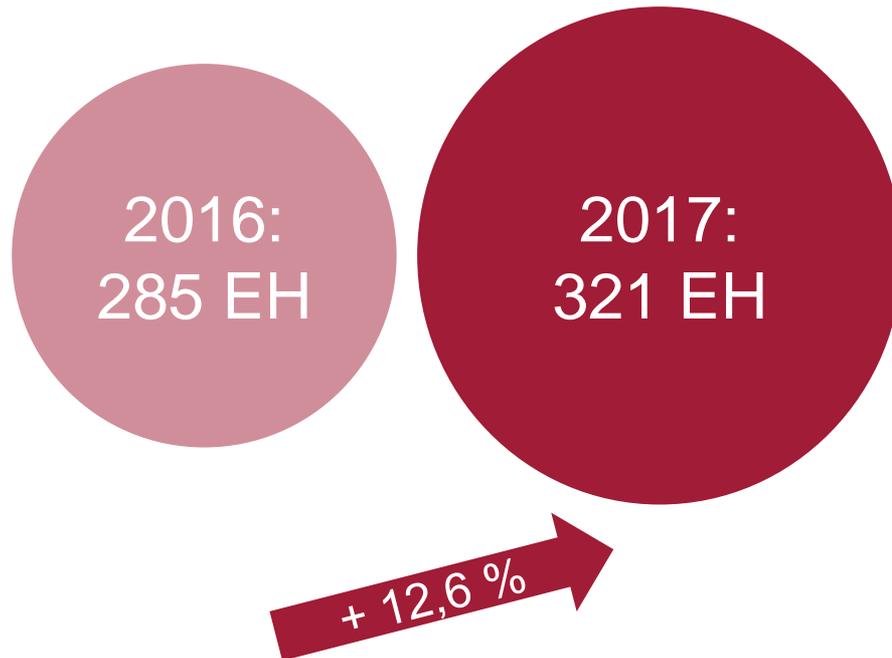


BNQ = Brutto/Netto Quote

Historisch
beste
Geschäfts-
qualität

Steigerung der Produktivität

Durchschnittliche Einheiten pro Berater:



24.155

Kunden wurden beraten

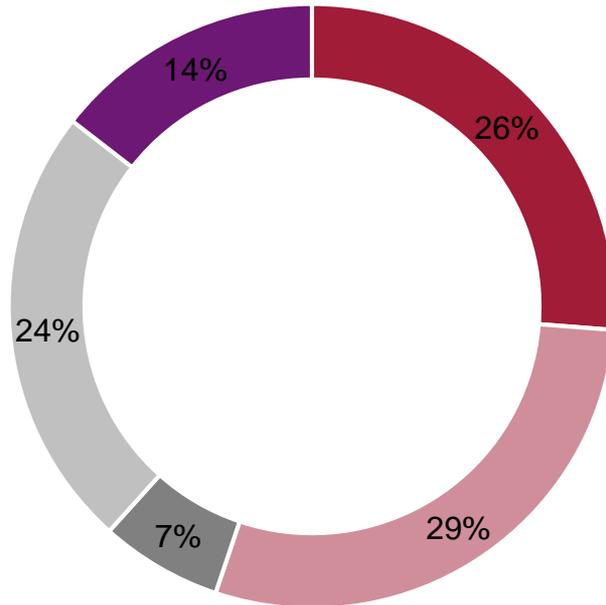
65.151

Anträge

3.800

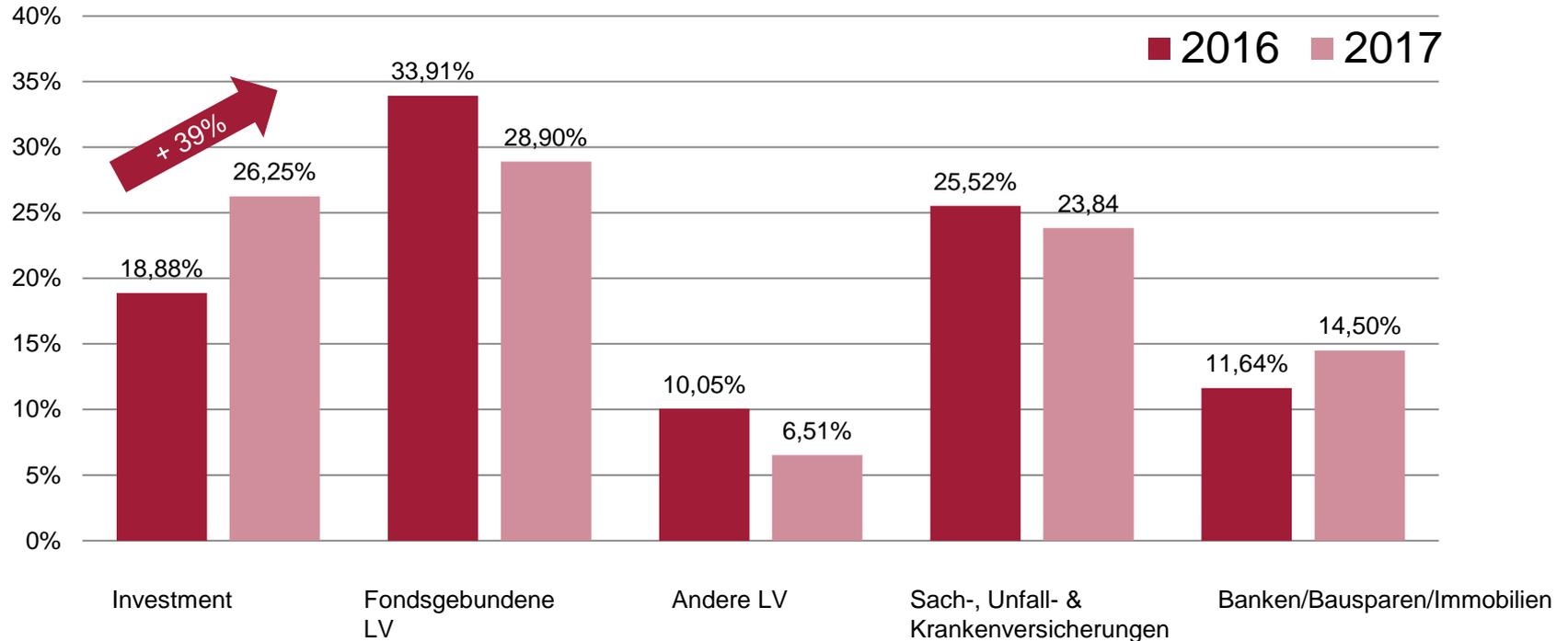
Neukunden

Produktportfolio 2017



- Investment
- Fondsgebundene Lebensversicherung
- Andere Lebensversicherungen
- Sach-, Unfall- und Krankenversicherung
- Banken/Bausparen/Immobilien

Produktportfolio Entwicklung 2016/2017



Strategische Ausrichtung 2018

- Weitere Stärkung der Financial Planner durch **neue Investment-Lösungen** und digitale Kontaktpunkte für den Kunden im Rahmen des Financial Plannings.
- 2018 steht weiterhin die **Digitalisierung** im Fokus. Noch mehr Prozesse werden vereinfacht und beschleunigt.
- Fortlaufende **Produktneu und -weiterentwicklung** und Ausbau im **Firmenkunden-Bereich** (u.a. KMU-Beratung & BAV-Lösungen).
- **Ausrichtung** des Geschäftsmodells auf die **gesellschaftlichen Veränderungen**: Hybride Beratung, Generation Y, Digitalisierung, Megatrends etc..
- **Selektive Zukäufe von Wertpapierfirmen**, Beständen und bei passenden Konstellationen auch durch Integration von Vermögensverwaltern **in Planung**.
- Investment- und Vorsorgethemen erweitern und **neue strategische Partnerschaften** eingehen.



SwissLife
Select

So fängt Zukunft an.